

王老吉故事

(一)

聚洋客



今天，「王老吉」三個字已經變成一種涼茶的名稱。人們不再知道這是當年那個墮下人王曉林的乳名了。

王曉林在嬰兒時候，父母叫他做阿吉，大概就是一種吉利的意思，這是極普通的稱謂，無須研究，但是「王老吉」那個「老」字，並不是上丁年紀的叫法，而是含有一種相熟的意思，今天大家口頭上的「老友」，或「老友記」，就是這個「老」字的註釋，比方你姓張，叫阿三，你的朋友就會叫你做「張老三」，由此類推，張老三，李老四，陳老五，王老吉。都是一樣的叫法。

今天人人懂得王老吉涼茶，就是王曉林的功。就是叫我們不要看輕一個墮下人，墮下人也會成一個偉人，王老吉就是一個最好的標榜了。

有一個老香港告訴我王老吉的故事，也就是王老吉的成功史，給我們一個頗大的鼓舞。

王老吉的祖宗，經營過甚麼事業，諸王老吉故事的人，不大清楚，照推測，大概是頗懂醫藥的，因此，有一個獨用單方，保存下來，到了王老吉年紀大一點，就依着這個秘方，在墮下的山野地方，採集一些「生草藥」，晒乾之後，各取一定分量，配合成劑，為人治病，墮下人都是健康的，除了普通所謂「發燒發熱」之外，很少有其他病患，王老吉這個祖宗傳下來的秘方，就是發燒發熱的「特效藥」，投以這樣的藥劑，真真正正是「對症發藥」，很少沒有效驗的，因此，他雖然不是醫生，人家也把做看作一個醫生一樣。

王老吉故事

(二)

聚洋客



香港故事

王老吉人既老實，又極聰明，記憶力更好，研究興趣也相當高，因此，他對於那條秘方上所採用的山草藥，有相當深入的認識，某藥具有某種性能，醫治某種病症，與乎份量，原方醫治發燒發熱等普通病症，能夠百發百中之外，他還會根據他的經驗與研究所得，或加或減，用以療治發熱發熱以外兼患其他病症的病者，也無不藥到病除，相當靈效。因此，鄉下人都看重他。

不過，王老吉志向很高，因為在鄉下雖然可以過活，到底不能發達，常常想離鄉別井，到外

邊走定。離一下機會。這機會已經過了幾個年頭，但是，有志者事竟成，一年，有一個同鄉，要到美國的舊金山去做生意，打算在那裏開一間餐室，因為中國人到那邊做餐室極有把握。正想找幾個伙計一齊前去。王老吉聽見這個消息，十分歡喜，他要求他的同鄉帶他前去，他願意在餐室裏做一個侍役。他常常聽見人說，舊金山生活容易，被稱為「金山伯」的有錢人，都是在那裏發達的，不管做工做商，經過一個時期，便可以滿載而歸，因此他不肯放過這一個機會。

同鄉對他的印象極好，既然他肯隨同前往服務，也是一個不可少的忠誠夥計，毫不致慮的允許下他這要求，叫他準備好一切行裝，隨同到香港等候船期。轉乘洋船，到舊金山去，王老吉多年願望，一朝實現，自然心滿意足，致力於他所做的工作，招呼顧客，無不十分週到。老板和顧客兩方都滿意他。

王老吉故事

(三)

繁洋客



一天，在到店吃餐的幾個女客之中，他發現有一老一少，像是有母女關係的，老的沒有甚麼，少的却病容滿面，身體紙薄，一把骨頭，臉上毫無血色，對着當前美味，也無法振起食慾，說話時的聲音，也十分低沉，在一有胃則生，無胃則死一的路家眼光裏，這個少女的命運，是已臨到危險關頭的，因此，和少女對坐的婦人，看見她這樣情形，也表現出一種極為擔憂的神色，照情狀來看，像是少女不思飲食，而婦人特地領她到來餐館吃餐，想憑美味來引起少女的食慾的。王老吉在旁看得相當清楚，祇是放在心裏

還不會有甚麼動作。過了幾天，那婦人又領了少女到來餐館，又要多兩份精美的午餐，他希望能使少女開懷飽食一頓，但是，精美的午餐端了上來之後，少女只覺爲吃了一些便放下了刀叉，說是味道不佳，那婦人却吃得津津有味。王老吉看出少女的客觀，比前幾天更爲實黃，如果不即設法醫治，恐怕沒有甚麼希望，心裏極想跟她們談談，又恐怕這兩個外國婦女不肯相信中國醫藥，更不肯相信一個餐館的職工，幾番想借故扳談，都臨時退縮，不敢向二人說話。後來那婦人吃完了餐，王老吉以救人要緊，因此鼓起勇氣，先向婦人說些旁的說話，看見婦人的態度也相當慈祥，有問有答，王老吉才放心說下去，說到少女身上，知道少女果然是她的女兒，患病了個把月了，已經請過幾個醫生爲她醫治，可是都沒有多大效果，寧而雖然不即痊癒，也不致怎樣加重。

王老吉的故事



香江堂

(四) 聚洋客

王老吉過幾看，詳細的察看少女的臉色，憑他的經驗，知道她這個病是困熱無誤，其原因，大概是吃的燥熱的東西過多而沒有清潤的東西來調劑之過，如果不從滋潤的方法入手來療治她，是很難痊愈的。可是，不知道這所醫治過她的醫生爲甚麼都摸不着這一點病源，也許那些醫生都不明瞭她的病源，但依舊三十六度板斧工夫來處理這個病，不能對症發藥，以致她的病變無法消除，也末可知。如果以爲她身子一天比一天強壯，缺乏營養，給她補劑，這就更是大錯而特錯。不但無益，反而有害了。

王老吉心用在醫算，咀里敷衍着些閒話，使

高頭時時連轉，不斷，想那好提提這。他這番一番頓重，才意之，終於對那人說：「我雖然不是甚麼醫生，但是我對那病，術，是有心得，也另有經驗。在祖國鄉下的時候，鄉下人常常來找我看病，吃了我的草藥，也常常收獲效果。像你這位小姐的病，照我看，是我們中國醫家所謂困熱，給些清潤的藥劑，我想是極有把握的，我的藥並不十分貴重，因而無須花甚壓金錢，祇要你能夠相信我，放心吃藥，我相信我醫治這個病是極有把握的。」

那婦人還沒有開口，王老吉再補充一下：「前因你們前來光顧，我就看出你那位小姐有病，以爲你一定會請醫生看地，不難在三五天里醫好這病，可是你們這次前來，你那位小姐的病依然如故，相信你請的醫生還沒有辦法，所以我才大膽自我介紹，現在我並不是拿這做職業，你是醫得的，所以，我這一自我介紹，並不是想賺錢。」

王老吉心用在醫算，咀里敷衍着些閒話，使

王老吉心用在醫算，咀里敷衍着些閒話，使

王老吉心用在醫算，咀里頭衍着些閒話，使

王老吉故事

(四) 聚洋客



香港故事

那婦人在王老吉不會自我介紹之前，就看出王老吉是一個老實人，等到他自我介紹之後，心裏曾起了一陣懷疑，但王老吉的態度十分誠懇，他既有職業，又不要什麼錢，他的話相當可靠，至於醫術怎樣，會不會藥到病除，那倒要看看服藥後的情形才知道。現在所有醫治過女兒的醫生都還沒有辦法，而女兒的病狀又這樣嚴重，何不試試看呢？那婦人不敢輕率地致意了一番，才答應了王老吉，決定試服他的中國草

藥。

懷疑他別有用心，那就糟了，幸而結果獲得那婦人的信任，心中自然十分歡喜，於是約定那婦人明天前去取藥，那婦人也就領了她的女兒走了。那天晚上，王老吉把店務辦理完妥，然後把從祖國帶來自己應用的草藥取出，按照那女子的病狀，選了幾樣，配合起來，用瓦煲煎好。其份量大約是中國飯碗兩大碗，用瓷只乾淨的玻璃瓶兒裝好，因為恐怕那吃慣西藥的女人不慣喝中國藥，便連半點渣滓也濾乾淨，然後放入瓶兒裏，準備明天給那女人喝。第二天，那婦人果然照約定的時間來到餐館，傾談之下，王老吉說藥已經製好，於是拿出那只美麗的玻璃瓶兒，遞給那婦人，叫婦人先給一小杯她喝，餘下來的帶回家裏，晚上再吃兩杯，這樣，他相信從服藥後開始，三天之內，就會見到藥效。婦人依從王老吉的話，先給女兒喝一。

王老吉故事

(六) 繁洋客



那女子看見倒出來的藥茶，深淨得像西藥水，豐潤，氣味，的，神氣也沒有，只拿舌頭輕輕嘗了一下，便一口氣乾了，豈不，因為她覺得那藥茶甘涼可口，，像有豐股涼氣從喉嚨滑過，形，便知到那藥性對於這病有了把握，因而把那玻璃瓶兒遞給婦人說：「這些拿回去，從現在到晚上，再服兩回，如果有了功效，請你倆明天再來找我！」婦人問王老吉那藥茶要多少錢，王老吉搖了搖頭，表示不圖金錢，婦人連聲稱謝，是送給王老吉的。

第二天，婦人很早就帶了女兒坐車來到醫院，找王老吉說：「你的藥茶真好，她一服，女兒吃了之後，昨天晚上得到一個甜美舒適的睡覺，為這個把月來不曾有過的，今天一早醒來，更覺得精神活潑，極想吃點東西了。」王老吉聽說，也滿心喜歡說：「我也料到我的藥會有這樣的功效，所以敢請你們嘗試嘗試。其實，這樣的藥茶，沒有病的人也不妨喝兩杯的，不過有病的，人吃了就更顯出它的功效而已。」

婦人說：「請你再給我藥，以竟全功！」王老吉於是取出昨天煎好的藥，裝在另一只瓶子的藥，給婦人拿回去，依照昨日的分量再服下去。婦人歡天喜地的依着王老吉的話，帶了女兒，連聲稱謝而去。

第三天，婦人帶了女兒又坐車來到醫院，這天，那女子已醒過來非常，親手攪了許多東西，走進醫院，找王老吉，原來那些東西都是禮物，是送給王老吉的。

王老吉故事

(七)

繁洋客



婦人一見王老吉，便握手道謝，王老吉也慶祝她的女兒痊癒。王老吉看了一小禮物，連忙搖手道：「不要客氣，這些東西，我那裏受得起？還是堅回吧！」婦人說：「你爲我治愈女兒的病，不知怎樣酬謝

你，這些東西不過先行表示謝意而已，實在不能說是酬謝，你不要太謙讓才是！」彼此禮讓一番，王老吉才把那大堆禮物收下。

就在這你推我讓之間，引動了餐館的顧客，以爲發生了什麼事情，都圍攏在一起觀看，多嘴的就問婦人是什麼一回事，婦人要答復那個人，一五一十的細說一番，雖然是答復一個人，却無異

對大家講故事，作宣傳，結論就是讚美王老吉一番。因這一講述，餐館的顧客都顯出驚奇的神氣，欽敬的眼光，釘住王老吉。並且，因爲這一班顧客各自回去傳述，後來美洲若干城市都曉得王老吉這個名字，甚至其名為「神醫」了。

過了幾天，忽然有個××州長來到餐館，找着王老吉，緊握着他的手，口中連聲稱謝。王老吉恍如丈八金剛，摸不着頭腦，瞪着眼睛，笑這：「先生，你弄錯了吧，我是王老吉，在這一分鐘以前，我一向不認識你。又沒有恩惠，安足言謝？」州長哈哈大笑，說：「你不認識我，我却認識你，你不曉得有恩惠於我，而我却受了你的恩惠，因此，我要來多謝你。」王老吉對于州長這一番說話，更加莫名其妙。摸摸腦袋說，我實在不明白先生這是什麼一回事，你愛喝酒嗎？請坐，請坐，讓我替你拿一瓶威士忌來，你愛喜喝什麼酒呢？」

王老吉故事

(八) 素洋客



香港掌故

州長更笑得前仰後合，餐室顧客又圍上來看究竟，州長才發覺說：「難怪你不懂白，我竟這樣胡說，現在，讓我作自我介紹吧：我便是X州州長。相信你還記得，我的太太，我的女兒，剛在昨天來過，曾致謝你的恩德，我今天是酬謝她們之後而前來拜謝的！」王老吉聽了，連忙笑着道歉，因為他在州長不曾自我介紹之前，以為州長喝醉兩杯，因而請他坐下慢慢談，現在才明白原來如此，祇得連聲道歉，並說當不起他的拜謝，想不到這般微勞，結果竟要州長來餐館拜訪。州長說：「這是我應該這樣做的，因為那女兒是我最愛的一人，可是，醫生並非不高明，但是用藥畢竟沒有效驗，病人病情已十分危險，假如不是你為我們想辦法，那麼，我的女兒前途，是令人不敢想像的，現在我的女兒回復精神，不久便會恢復原來的健康，都可以說是你的功勞，如果我不來向你拜謝，實在有點說不去，人人如此，世界上便沒人肯再花精神來醫人了！」

餐館裏那班圍觀的顧客，目覩這般故事，自然而然的，同手為他宣傳，王老吉的名字後來便越傳越遠了。

當時州長向王老吉再講：「以他這樣醫術高明，何不改變醫務，在我們這地方開設診所呢？」王老吉搖搖頭說：「不要開玩笑，我對於醫藥簡直是門外漢，一不小心，就有五損六人的罪過，招牌，站了一塊，魂，」

王老吉故事

(九) 素洋客



香港掌故

州長說：「不必謝過。如果你肯開設診所，我大可以盡我力量，幫助你，使你的志願能夠實現。這是一片真誠的話，你也不必客氣氣氣的，誤了前程。」王老吉聽了，心裏想，自己對於醫藥，祇是略知一二，但是一個門外漢，祇能祖傳下來，那一個秘方，才博得一個一活人無算一的名聲，假如沒有這個秘方，就束手無策，怎樣可以開張診所呢？以一個完全不曾學過醫術的人而開設診所，豈不笑天下之大話？雖然有州長幫忙，也只有辜負他一番盛意而已！王老吉想到這一層，馬上向他對州長說：「你的好意幫忙，我實在不能不考慮，本來仗着州長大力幫忙，我大可以不加考慮，大膽開張診所，但是，我自己對醫術，實在沒有把握，萬分不敢自信，不然，三指醫人，我的罪過就太大了。因此，我只好對不起你，不勝接受你的幫忙！」

州長說：「這是中國人一向的謙厚性格，傳統的美德，但我相信你有一貫的天才，醫術的經驗，祇要你這一點，你便可以開張診所了。退一步說，雖然你不會醫藥，但你的經驗，是一種熱病特效藥，既有特效藥，豈可秘而不宣，不替你們旅美同胞服務服務？因此就算我們美國人不吃這藥，中國藥，祇能你們這大馬路，也不吃這藥，有特效藥，中國藥，豈不為人恥笑，這話，都認為是有道理。」

王老吉故事

(十)

靈洋客



香港故事

就是王老吉的老板和同事們，都一致同情於州長的見解，而督促王老吉差納州長的好意，實行離開餐館，自設醫所，從事醫務事業，自行發展。

王老吉思索良久，才點了點頭道：「也好，不過，我只原則上接納州長的好意，至於何時實行，待細細攷慮一番，然後辦理。今天我多謝州長惠臨指教，並給我以幫助的好意！」應酬一番，州長才和他特別而去。

州長去後，王老吉好久都沒有實行開設醫館的意念，好像他不會實行做這行業了。有一天，突然州長送了一件龐然大物到來，打開一看，原

來是州長送給王老吉的贈品，上面寫着「王老吉醫館」，嵌入王老吉的名字，黑地金字，十分堂皇，原來州長曾使人打探中國社會對一個醫生的饋贈，應當用甚麼東西才適當，有人勸他做醫館的匾額，因而有此一舉，但事前王老吉並不知道他有此一舉，而州長也不先告訴他，等匾額做好，才突然送去，立意使王老吉獲得一個意外的驚喜。

王老吉獲得這個龐然大物，怎樣去處置牠呢？大傷腦筋一番，覺得除了開設醫館之外，實在沒有其他辦法。他想，這實在是州長有意促使他開設醫館的，不然，何以會有這一塊牌匾呢？

在王老吉還沒有籌設醫館的進行，州長這方面已經使人替他找了一間房屋，叫王老吉去遷是否合意了。

王老吉故事

(十一) 繁洋客



香港掌故

王老吉再沒有辦法去注宅了，人家這樣一番好意，既贈了扁額，又代找房屋，熱情流露，還好意思推却嗎？好在他已經想了再想，假如真有這一天到來，他決意把這間醫館辦成一間專賣涼茶的醫館，而不是診脈開方的醫館。他可以祖傳宗遺留下來那個方子，配製涼茶，公開售賣，雖然不是把秘方公開，也半公開了。這在「濟世」的積德上，頗有意思，不在祖宗一番研究工夫。

王老吉想了又想，終於實行開設醫館了。在開辦的手續上，由州長幫他的忙，在開辦的資金

上，由醫館的老板幫他的忙，在開辦的初期，星期

一，他一面打聽藥材，一面請朋友跟他買了一批涼茶用的草藥，運到美國去，關於入口手續，經由州長幫他的忙，十分順利。一面又造了一個特大的銅煲，用來煎熬涼茶，又購備了一批玻璃瓶兒，把煎好的涼茶，放在玻璃瓶兒里，弄到整齊清潔，以期符合當地政府的衛生法規，並即取顧客的信心。兩星期後，他這醫館便宣告開業。

因為州長的扁額掛在門前當眼的地方，不但僑胞看見發生信仰，便是美國人看見，也相信王老吉是個中國醫家，患了熱病就去找王老吉，王老吉只給他一杯涼茶，收他五塊錢，居然藥到病除。只在一個短短的期間，王老吉便滿載而歸，回到香港來，配製包裝的涼茶，向國內各省和國外各地像南洋美洲等處發展，也是一帆風順，名成利就。後人稱他為「涼茶大王」。